



ZAKUPKI.PROM.UA

ProZorro.Продажі

ProZorro.Продажі – продовження реформи ProZorro



Як система працює?



Особливість продажів – наявність гарантійного внеску



Результати роботи ProZorro.Продажі



відбулось аукціонів
9 000



пропозицій на торги
2, 33



продано на
11,1 млрд грн



зростання ціни в
середньому на **14,3%**

Продаж – вторинна сировина



Укргазвидобування – брухт труб, 883 тонни

конкуренція **9** учасників

4 666 800,00 грн

стартова ціна до
електронного аукціону

4 666 765, 00 грн

7 354 649,60 грн

максимум

ціна продажу після
електронного аукціону

7 354 649, 60 грн

Продаж – транспорт



Легковий автомобіль – ВАЗ 2121

конкуренція **2** учасника

11 700,00 грн

стартова ціна до
електронного аукціону

11 700, 00 грн

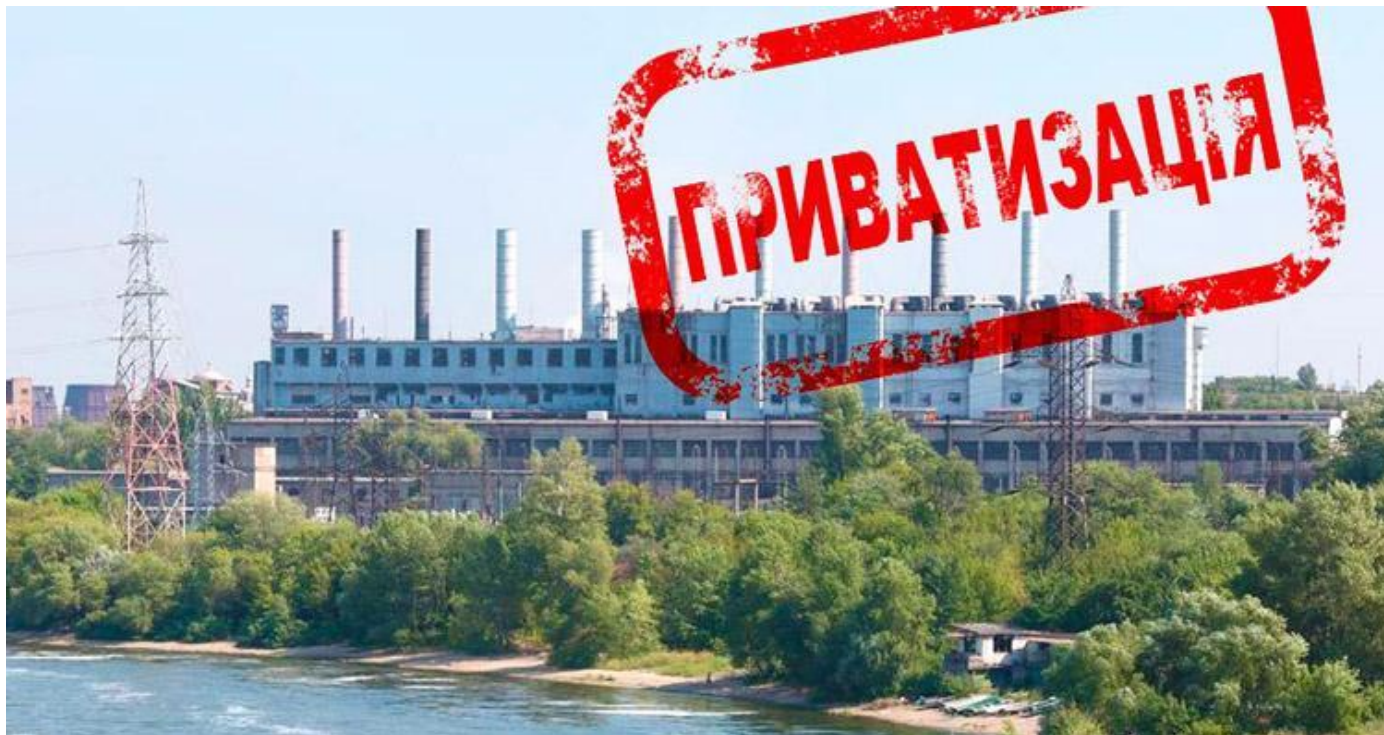
12 525,00 грн

максимум

ціна продажу після
електронного аукціону

12 525, 00 грн

Мала приватизація - нерухомість



Об'єкт незавершеного будівництва – Їдальня з теплицею (1478, 5 кв.м) смт Пісочин

Прийом пропозицій
до 19.11.2018

стартова ціна до
електронного аукціону

361 800, 00 грн

ціна продажу після
електронного аукціону

?

Держава не тільки продає, а й здає в оренду:

- Комерційну нерухомість
- Проведення ярмарків
- Рекламу на комунальному транспорті



Кейс комунального підприємства “Київська спадщина”

Проведення сезонного ярмарку по вул. Драйзера, 2
(оренда місць терміном на 9 місяців)

конкуренція **3** учасники

40 000,00 грн

стартова ціна до
електронного аукціону

40 000 грн

254 000,00 грн

максимум

ціна продажу після
електронного аукціону

254 000 грн

Навіщо купувати онлайн у такого продавця як держава?



купити дешевше, ніж ринкова ціна



у власності держави часто об'єкти продажу в
найкращих / найвигідніших для бізнесу локаціях

В найближчих планах:

- Держгеонадра
- Оренда с/г землі
- Вантажні вагони
Укрзалізниці



**Що може стати несподіванкою
для покупця?**



Треба поговорити з фахівцем електронного майданчика

**Побачити на власні очі майно,
яке купуєте / орендуєте**

Програшна стратегія

- Нічого не знати про актив, який купуєте
- Чому ціна падає, а не зростає?
- 41 учасник в аукціоні – звідки вони взялися, адже я вже домовився
- Мені не вистачає 20 000 грн

Виграшна стратегія

- Я орендую приміщення, де подряпана підлога
- Я знаю свій бюджет
- Я маю телефон фахівця майданчика
- Будь-який тип електронного аукціону мене не лякає, бо я вже пройшов ці нервові тортури на тестових торгах

Відповідально поставтеся до вибору
електронного майданчика!



Дякую!

Артур
Гребенников
067-828-20-76

